

الاستراتيجية

تأليف
د. إدريس أوهلال

بسم الله الرحمن الرحيم

الكتاب

إضاءات 1: الاستراتيجية

المؤلف

د. إدريس أوهلال

الإصدار

الأول 2015

الناشر

مجموعة الأكاديميات الدولية

جميع الحقوق محفوظة © 2015

لا يسمح بطبع هذا الكتاب أو جزء منه، بكل طرق الطبع

والتصوير والنقل والترجمة والتسجيل المرئي والمسموع والحاسوبي أو غيرها،

أو استخدامه كمناهج تعليمية في ورش عامة أو خاصة، إلا بإذن خطي من المؤلف والناشر

- أولاً: لماذا الاستراتيجية؟
- ثانياً: تعريف الاستراتيجية
- ثالثاً: النسق الاستراتيجي
- رابعاً: التخطيط الاستراتيجي
- خامساً: الذكاء الاستراتيجي
- سادساً: الفعل الاستراتيجي
- سابعاً: الحقل الاستراتيجي
- ثامناً: استراتيجيات محالية

عندما تغيب الاستراتيجية ينتكس العمل إلى حريق يومي يستترف الجهود دون معنى، أو إلى نجاحات تكتيكية تعطي النشوة المخدرة لكن دون وجهة. إن العمل المرحلي الآني من غير عمل مستمر هادف مجرد نثار من الأعمال لا تجمع شتاته رؤية موحدة على المدى البعيد.

إن الاستراتيجية مهمة ومصيرية. مهمة من حيث أنها تخرجنا من عزلتنا وتدفعنا نحو الغير لمواجهة والدخول في تنافس معه، ومن حيث أنها تحررنا من ضغط الضرورة أو الاستعجال أو التجريب. ومصيرية من حيث أنها تساعدنا على إدارة المخاطر واستغلال الفرص، كما تعلمنا الضبط والانضباط، وحس المسؤولية، وتحفز جهود فرق العمل وتوحيدها حول رؤية واضحة للمستقبل.

لكن علينا أن نعترف بأن الاستراتيجية هي على درجة كبيرة من التعقيد، وتفترض الكثير من الذكاء والشجاعة، وهذا ما دفعنا إلى تعميق الاشتغال على هذا الموضوع بحثاً وترجمة وتأليفاً وتدريباً واستشارة. وهذا الكتاب، الذي جمعنا فيه إضاءاتنا في موضوع الاستراتيجية، هو امتداد لمساهماتنا السابقة في هذا المجال.

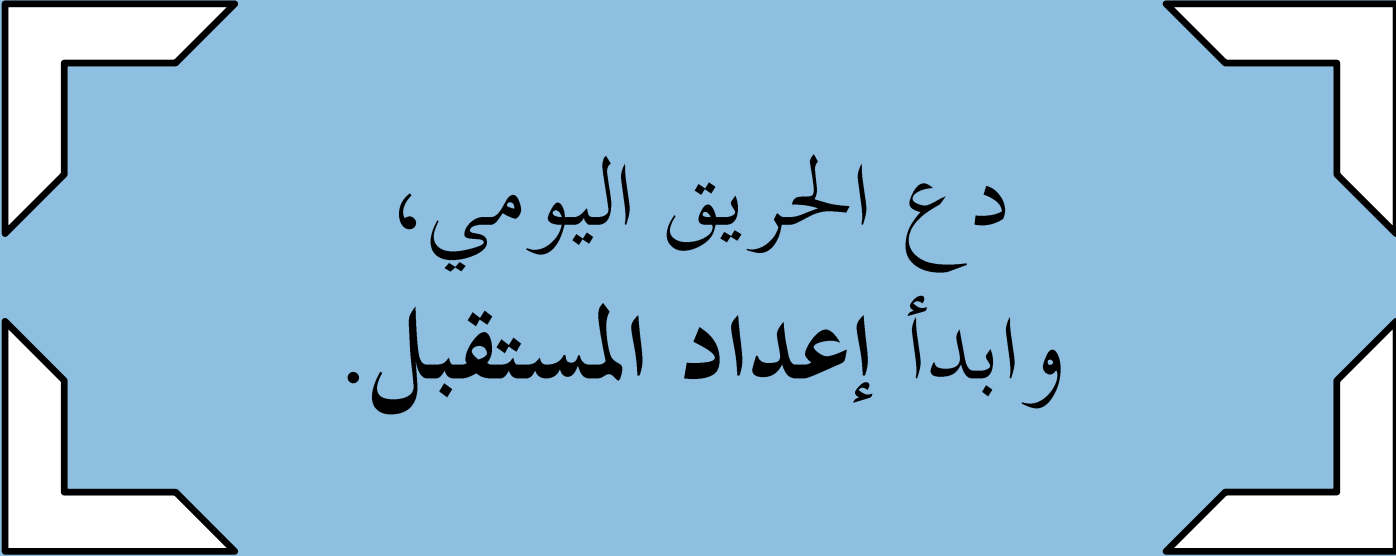
أولا

لماذا الاستراتيجية؟

عندما تهيمن أسئلة الحاضر كلياً على المجال ولا
تترك حيزاً لأسئلة المستقبل، فانتظر الساعة.

لا تواجهه كل يوم بمشاكله وتعذر؛
فلن يكون لعملك معنى ولا اتجاه.

قدرتنا على الاستمرار في الحياة مرتبطة
بقدرتنا على إعداد المستقبل.



دع الحريق اليومي،
وابدأ إعداد المستقبل.

للاستراتيجية وظيفتان: إعداد المستقبل، أو ستر عورة ضعف الأداء. وفي أغلب الحالات تكون الاستراتيجية هي ورقة التوت التي يستر بها القادة عورة ضعف أدائهم.

ثانيا

تعريف الاستراتيجية

الاستراتيجية هو التعبير الأكثر
فعالية وكفاءة عن الإرادة.

الاستراتيجية ليست مهمتها
التنبؤ بالمستقبل وإنما إعدادة.

المستقبل لا يمكن التنبؤ به،
ولكن يمكن إعداده.

الاستراتيجية ليست هي الفعل في المستقبل فقط،
بل هي الفعل الجماعي في المستقبل.

العمل في المستقبل لا يسمى استراتيجية
إلا إذا كان جماعيا.

من أهم خصائص الاستراتيجية ومقوماتها القدرة
على تنسيق الأعمال وتوحيد الجهود.

الاستراتيجية هي كل ممارسة هدفها على المدى
البعيد الحصول على امتياز تنافسي، أو الحفاظ
عليه، أو التأثير على من يمتلكه.



الاستراتيجية هي عملية صناعة القرار.

الاستراتيجية هي فن استخدام أكبر عدد
ممكن من اليقينيات لمواجهة اللايقينيات.

الشروط الثلاثة لأي نسق استراتيجي هي فعاليتها
في تحقيق الأهداف، وملاءمته للوضعية، وتوافقه
مع الحاجات الإنسانية.

الاستراتيجية بدون تكتيك هو أطول طريق نحو
الوهم، والتكتيك بدون استراتيجية هي الضجة
التي تسبق الهزيمة.

تولد الاستراتيجية في اللحظة التي يولد فيها
الطموح إلى التنمية والتطور داخل جماعة بشرية.

فقه الاستراتيجية هو العلم بغايات الفعل أولاً،
وبسياقه ثانياً، وبالمنهج والطريقة والوسيلة ثالثاً.

ثالثا

النسق الاستراتيجي

وظيفة الاستراتيجية هي **قيادة تنظيم**، نحو مشروع،
كيفما كانت **الوضعية**، بأفضل منهجية، وأفضل تقنية.

عندما تشرع فرقة موسيقية في إمتاع الجمهور لا
أحد ينتبه إلى أن أهم آلة موسيقية والمصدر الأول
للمتعة هي عصا المايسترو (القائد).

توجد أربعة مناهج في القيادة:
الطيبة والقوة والمكر والحزم.

القيادات الطيبة تطوقهم طيبتهم وتمنعهم عن إدراك حقيقة العالم
الاجتماعي القائمة على حكمة صراع المصالح، والقيادات الماكرة
يطوقهم مكرهم السيء ويمنعهم عن إدراك حاجة العالم الاجتماعي
إلى رحمة المحبة. وهكذا تضيع فرصة الجمع بين الحكمة والرحمة بين
مساوي الطيبين ومخاطر الماكرين.

إذا كنت قائدا طيبا سحقت الماكرون، وإذا
استخدمت أساليب الماكرين للانتصار عليهم كان
لانتصارك طعم الهزيمة. تسليح إذن بالحرزم.

يحتاج القائد لكي ينجح إلى سعة الخيال، وحدة الذكاء، وقوة الإرادة، وطول نفس الصبر والزمن، وسرعة الغريزة عند حلول اللحظة المناسبة للتنفيذ.

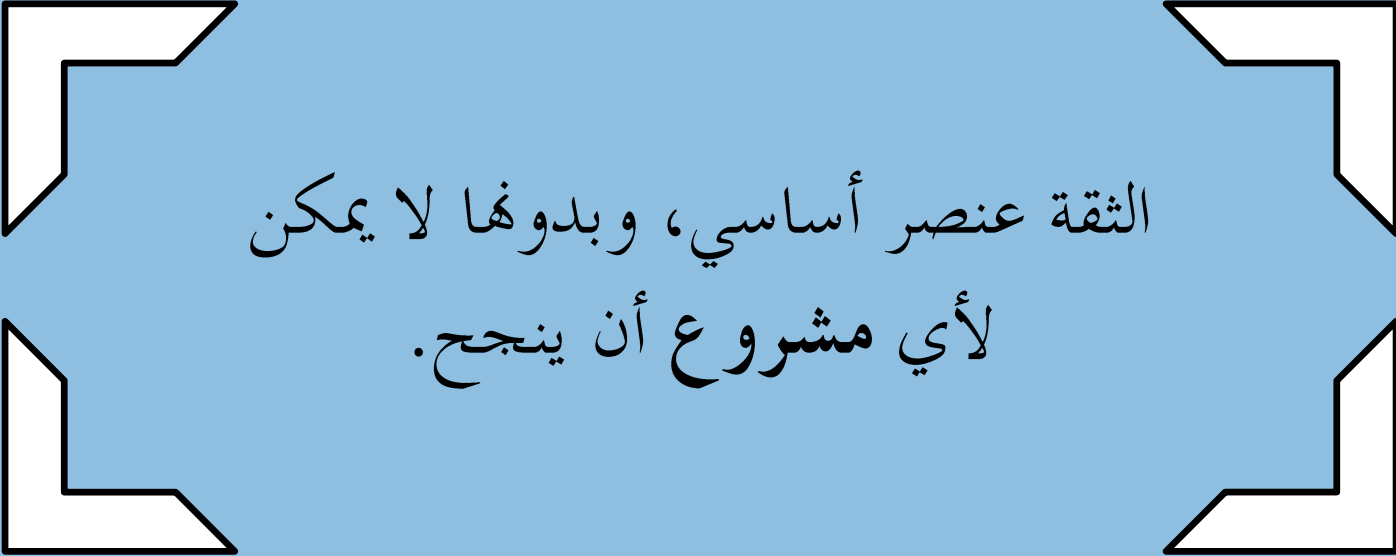
عندما تفقد حرية الاختيار تفقد صفة القائد.

تسلح بالصبر والزمن فإن المسافة الممتدة ما بين
التنظيم والمشروع طويلة جدا.

المشروع هو مسودة المستقبل؛ قد تكفيك مسودة واحدة، وقد تحتاج إلى تسويد مئات المشاريع قبل تبيض مستقبلك.

القليل من التسرع يدمر المشاريع الكبيرة.

إنسان بدون مشروع هو عدو النوع البشري.



الثقة عنصر أساسي، وبدونها لا يمكن
لأي مشروع أن ينجح.

أزمة الاستراتيجية ترتبط أولا بغياب المشروع.

إن أي مشروع لا حظ له في النجاح إلا إذا تم
تحويله إلى برامج، وأي برنامج لا حظ له في
النجاح أيضا إلا إذا اندرج ضمن مشروع.

التنظيم هو المفتاح السري للاستراتيجية. إنه
العنصر الأكثر حساسية في النسق والذي يجب
الاعتناء به بشكل دائم.

يجب أن يكون التنظيم في خدمة المشروع
ومنسجم معه، وإلا صار إلى تحجر ومجرد
هياكل لا تؤمن إلا استمرارية وجودها.

أفضل تنظيم هو الذي يحرر مبادرات أفرادها،
ويعمل على تنسيقها وضبطها وتوجيهها،
بالشكل الذي يخدم المشروع.

الفروق الأساسية بين المؤسسات لا ترجع إلى
اختلاف مشاريعها، بل إلى اختلاف خصائص
تنظيمها.



التنظيم ليس هو نشر النظام.

التنظيم (أي تنظيم) بطبيعته يقاوم التغيير.

أفضل تنظيم يحتاج إلى تجديد نفسه
كل عشر سنوات.

عندما تصبح سرعة تطور السوق تفوق سرعة
تطور التنظيم، فمعنى هذا اقتراب النهاية.

هل يعتمد التنظيم لتأمين فعاليته الانتخاب أم
التعيين؛ علما أن التجربة تؤكد أن للانتخاب
مساوئه وللتعيين مخاطره.

من الغباء الدخول في المستقبل بأشكال تنظيمية
ضخمة. شَذب تنظيمك بزيادة استخدام المعلومات،
وخفض التكلفة، والتحرر من البيروقراطية والمركزية.

الوضعية هي مجموع الأحداث الخارجية،
التي لا يمكن التحكم فيها.

الوضعية عند الذين يبحثون عن تبرير لفشلهم، هي
مجموع الأحداث الخارجية التي لا يمكن التحكم فيها،
والتي تتيح تفسير النتائج الرديئة للمنظمة.

المهم أمام وضعية صعبة ليس هو
ماذا سيحدث، وإنما ماذا ستفعل.

الذكاء هو حيلتنا الأخيرة عندما لا
ندري كيف نواجه الوضعية.

السعادة أو الشقاء لا علاقة لهما
بالوضعية وإنما بإدراكنا لها.

المشروع هو التعبير الفكري عن وضعية مصالح.

ما نقوله ونفعله محكوم بإرادتنا، وبفهمنا،
وبالوضعية التي نعيش فيها.

توجد وضعيتان لا ثالث لهما: إما أن
تمتلك المبادرة، أو أن يمتلكها غيرك.

سمة الأغبياء هي الخروج
من وضعية صعبة إلى الكارثة.

الوضعية الآمنة هي تلك التي
لا نملك فيها حرية الاختيار.

لكي تحتفظ بالأمل استحضر فقط أنه
لا توجد وضعية أبدية.

الإنسان لا يمتلك الوعي إلا في
الوضعية الحرجة.

المرونة والقدرة على التكيف أدواتان
أساسيتان لمواجهة الوضعيات الصعبة.

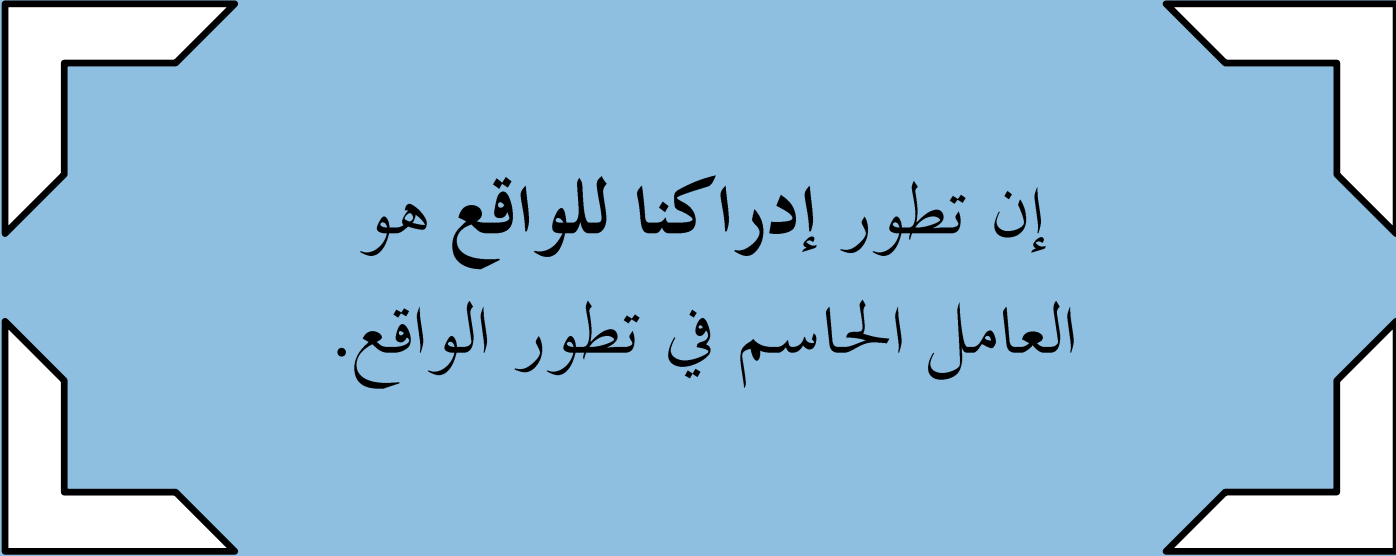
الوضعيات تتغير، لكن طبيعة الإنسان تبقى ثابتة.

عنوان الوضعية العالمية الحالية الأبرز هو الأزمة.

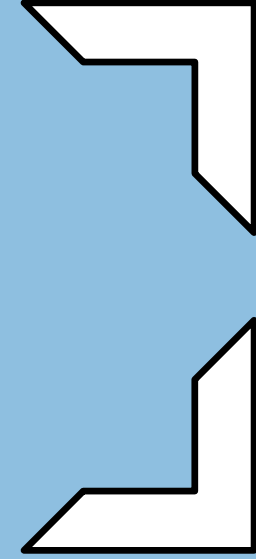
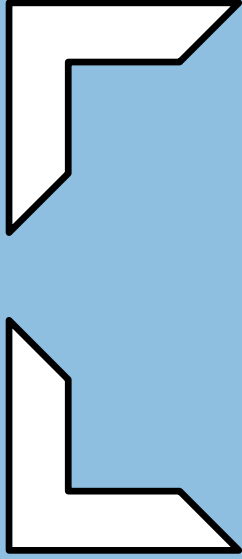
الأزمة في الذكاء الاستراتيجي الغربي تحمل معنى
الخطر، أما في الذكاء الاستراتيجي الصيني فتحمل
معنى الفرصة.

الأزمة فرصة استراتيجية بامتياز؛ شريطة
قبولها كما هي، وفهمها، ثم العمل على
استغلالها بشكل أمثل.

الأزمة ظاهرة طبيعية ودائمة؛
لأنها تولد من رحم قوى التغيير.



إن تطور إدراكنا للواقع هو
العامل الحاسم في تطور الواقع.

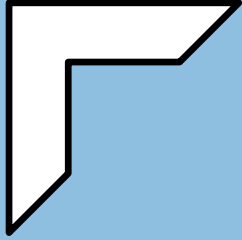


إذا أردنا توسيع دائرة وعينا
علينا أن نغير نظرتنا للواقع.

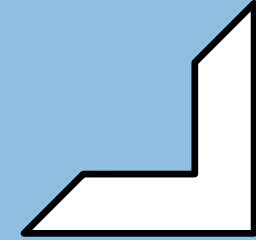
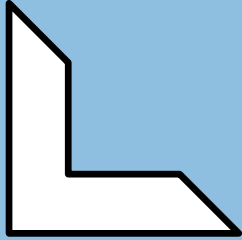
ليس الإدراك هو المعرفة المباشرة
بالواقع الموضوعي.

الاستراتيجية هي "الفعل الجماعي في المستقبل"،
والذي يبحث عن هذا الفعل يبحث عن وسائله.

التقنية هي القدرة على استخدام الوسائل.



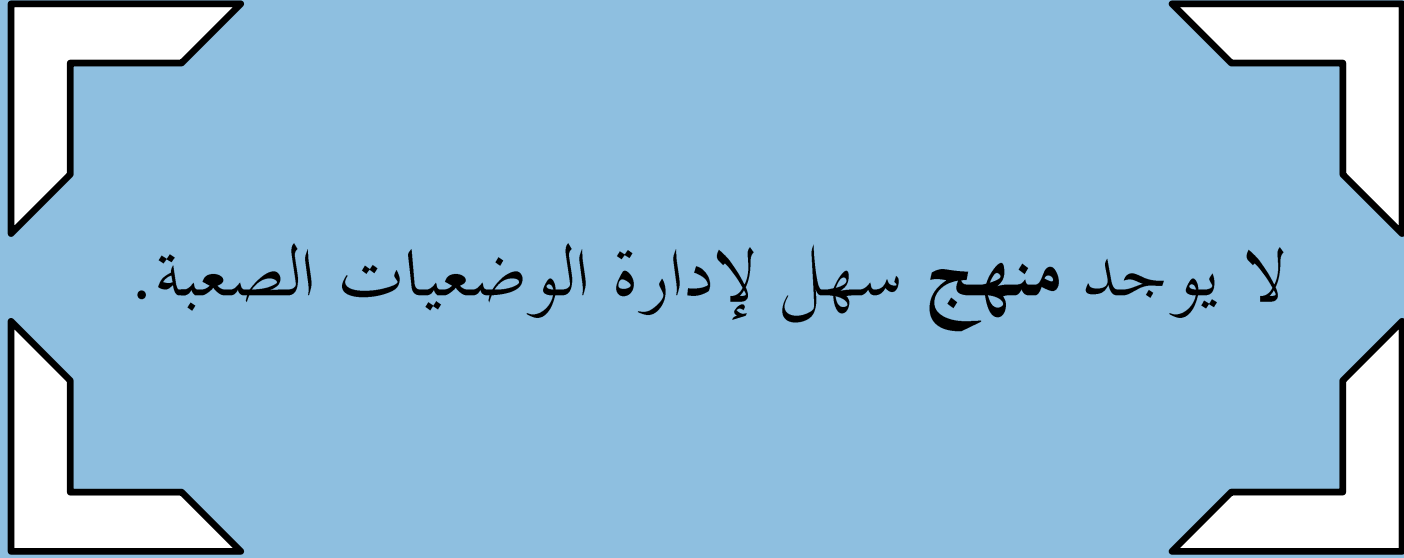
التقنية رجحت كفة الذكاء
على كفة القوة المادية.



التقنية حولت التنظيمات (التي اعتمدتها طبعاً بشكل كبير وصحيح) من بنيات عمودية وتراتبية إلى بنيات شبكية، وأتاحت بالتالي أشكالاً جديدة في الإدارة.

المنهج هو عادات العقل واقتصاد الذاكرة.

لا يوجد منهج واحد مناسب لكل الوضعيات.



أحيانا يكون أفضل منهج هو الفوضى المقصودة.

أن يكون لك منهج سيئ أفضل
من أن تكون بدون منهج.

إذا لم يكن لك أسلوبك الشخصي، فمن
الأفضل لك أن تعتمد منهاجاً تسير عليه.



المقاومة هو المنهج الذي تستخدمه
المؤسسة لإفشال مشروعها.

المنهج هو الثروة الحقيقية.

لا تؤدي كل الطرق إلى مكة، ولكن لا
توجد طريق واحدة تؤدي إليها.

رابعاً

التخطيط الاستراتيجي

لا تخطط بدون تشخيص.

لكي تخطط بشكل بعيد جدا، عليك أن
تشخص بشكل عميق جدا.



التشخيص هو جمع معلومات وتحليلها.



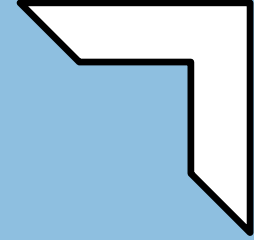
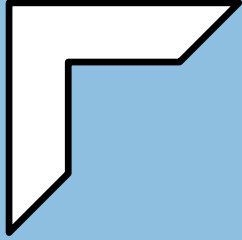
بعض طرق جمع المعلومات
يؤدي إلى شلل التحليل.

التشخيص الاستراتيجي يقوم على تحليل الفرص
والمخاطر الموجودة في المحيط الخارجي، وتحليل نقط
القوة ونقط الضعف الموجودة داخليا.

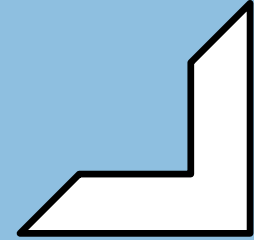
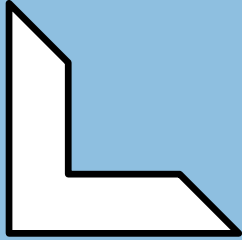
التشخيص الاستراتيجي نوع من التحليل يجمع بين الموارد والكفاءات الداخلية للمنظمة، وبين الضرورات والضعفات الآتية من المحيط الخارجي، بهدف تقويم الفرص المتاحة للمنظمة للحصول على موقع تنافسي في القطاع الذي تنشط فيه.

في كثير من الأحيان لا نحتاج لتشخيص واقع منظماتنا ومعرفة مسارات تطويرها، سوى أن نضع ثقتنا في نضج فريقنا وننصت إلى قوته الجماعية التشخيصية والاقتراحية.

الخطط لا قيمة لها، التخطيط هو المهم.



الطريق هو الهدف.



إحدى صيغ التخطيط أن يكون نازلاً، وابتداءً من
الأعلى، وعلى مراحل، وباعتماد معايير.

إحدى صيغ التقييم أن يكون صاعداً، وابتداءً من
الأسفل، وعلى مراحل، وباعتماد مؤشرات.

إن تطوير الاستراتيجية على قاعدة منهجية
ميكانيكية لا يمكن أن يقود إلا إلى نتائج رديئة.

الاستراتيجية لا توجد بالضرورة في خطة مكتوبة.

الاستراتيجية قد تكون هي ما يوجد في ذهن القائد، أو في ثقافة المنظمة.

خامسا

الذكاء الاستراتيجي

ابحث عن الذكاء الاستراتيجي قبل الفعل
الاستراتيجي. الفاعل قبل الفعل.

اختر الذكاء الذي أنت بحاجة إليه أكثر: الذكاء الاجتماعي يتيح لك إقامة علاقات اجتماعية لتحقيق أهدافك، أما الذكاء الاستراتيجي فيتيح لك إقامة شراكات وتحالفات للوصول إلى الأهداف المشتركة.

ليس الذكاء هو ما تعرف بل ما تفعل عندما لا تعرف.

إن قاعدة أي موقف استراتيجي هو الفعل الذي
يفتقد إلى اليقين. فيكون الذكاء الاستراتيجي هو
ما نفعل عندما لا نعرف.

يخطئ من يعتقد أن الذكاء الاستراتيجي هو جمع
المزيد من المعلومات وإنجاز المزيد من التحليلات.

اليقظة الاستراتيجية هي إحدى الوظائف الاستراتيجية في المنظمة؛ وتقوم على البحث المستمر عن المعلومة، ومراقبة المحيط، ورصد العلامات القوية والضعيفة.

يغطي الذكاء الاستراتيجي كل الأنشطة المنظمة التي تستهدف البحث عن المعلومة الاستراتيجية، وتأويلها، وجعلها جاهزة للاستخدام، وإيصالها إلى الشخص المناسب في الوقت المناسب.

لا نولد مزودين بذكاء استراتيجي، ولكن يمكن
لنا أن نصبح أذكاء استراتيجيا.

من الذكاء الاستراتيجي أن تفهم طريقة
تفكير منافسك ومنطق ممارسته.

إن قاعدة أي منهجية استراتيجية هي تجنيد الوسائل لتحقيق
الغايات. هنا نجد الذكاء الاستراتيجي الفرنسي يركز على أهمية
إرادة البشر في الانتقال من الوسائل إلى الغايات، في حين يركز
الذكاء الاستراتيجي الأمريكي على عامل الفرصة المتاحة.

الذكاء الاستراتيجي هو القدرة على
استغلال الفرص المتاحة.

سادسا

الفاعل الاستراتيجي

يتكون نظام "الفعل الاستراتيجي" من ثلاثة
أركان: الوسائل، والغايات، والحركية التي تربط
بينهما المسماة سيناريو استراتيجي.

يسمي الفكر الاستراتيجي الغربي طرفي آلية الفعل
الاستراتيجي: وسائل وغايات. أما الفكر الاستراتيجي
الصيني فيسميها أسباب ونتائج.

إن تجنيد الوسائل التقنية والبشرية بعد دمجها وتنظيمها والتأكد من جاهزيتها هو قاعدة أي منهجية استراتيجية سواء كانت تراهن على الطابع الإرادي للفعل أو على عنصر الفرص التي يجب استغلالها.

الوسائل مرتبطة بالموجود وبالحاضر
والأهداف مرتبطة بالافتراضي وبالمستقبل.

يحتاج الفعل الاستراتيجي أن يكون مرتبطا بمحيطه
ومتفاعل معه من جهة، ومرتبطة بالإطار العام الذي
يندرج ضمنه والغاية التي يسعى إليها من جهة أخرى.
لكن السؤال هو كيف؟

الفعل الاستراتيجي يتقدم من خلال عمليتي إعداد
الوسائل وتتريل الأهداف. فهو يبدأ بإعداد
الوسائل ويتطور بتتريل الأهداف.

لكي تقنع أنت بحاجة إلى خطاب بكل تأكيد،
لكنك تحتاج أكثر إلى نتائج.

المهم ليس الأداء العالي في التخطيط، بل الأداء العالي في التنفيذ؛ إن استراتيجية متوسطة تنفذ بأداء جيد، تعطي نتائج أفضل من استراتيجية عظيمة تنفذ بأداء ضعيف.

المشروع القوي لا قيمة له عندما يكون الأداء ضعيفا.

بعد مرحلة القيادة والمشروع يفترض أن تأتي مرحلة
التعلم وتحسين الأداء من خلال التجربة وفقه التجربة.

المنظمة المتعلمة تكون خبراتها العملية مبادرة إلى ميادين
التجربة، وعقولها المفكرة متأملة لدروس التجربة.

إن التجربة هي بداية الأداء العالي إذا فقه أصحابها. وفقها استخلاص الدرس منها بشكل صحيح والعمل به لتحسين الأداء.

الذين لا تجارب لهم لا أداء لهم ولا حاجة لهم به.
والذين لا فقه لهم لتجاربهم لا أداء لهم أيضاً؛ لأن
التجربة لا تثمر أداء بدون فقه التجربة.

حوّل تجاربك إلى يقظة،
وحوّل يقظتك إلى أسلوب في المواجهة.

المرونة هي التفاعل المستمر بين أهداف خطتك وإكراهات
واقعك والبحث المستمر عن توازن بينهما، والغباء
الإيديولوجي هو التركيز المستمر على أهداف خطتك، والغباء
البراغماتي هو الذوبان المستمر في إكراهات واقعك.

عندما نغير المواقع يجب ألا نغير المواقف. بل يجب أن نستمر في خدمة نفس الأهداف والغايات التي كنا نؤمن بها من مواقعنا الجديدة، وأن نتفهم عجز الملزمين بالمواقع عن فهم الحاجة الاستراتيجية إلى تغيير المواقع.

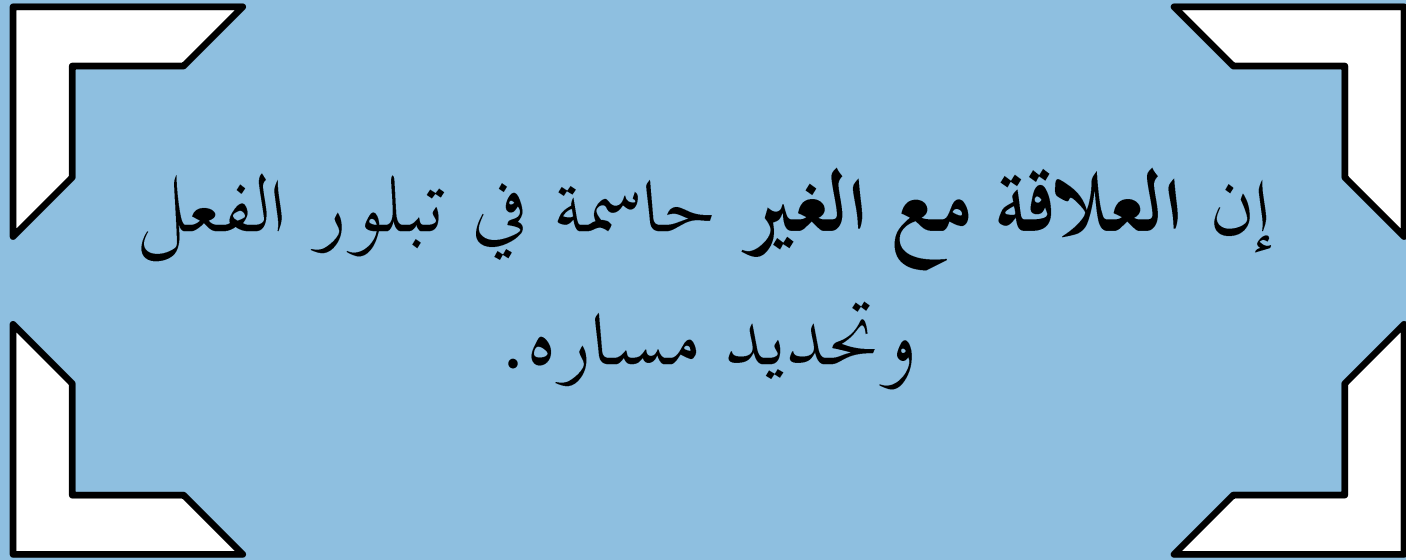
سابعاً

الحقل الاستراتيجي

الاستراتيجية لا وجود لها إلا ضمن حقل
للمواجهة (الحقل الاستراتيجي).

الحقل الاستراتيجي هو مجال الفعل
الاستراتيجي وساحة التدافع.

لا يوجد فعل استراتيجي بدون أفعال
استراتيجية منافسة له.



قل لي ما هي دائرتك المرجعية في
المواجهة أقول لك من أنت.

لكي تتقدم في طريق الحلول يجب أن تبدأ ب
"المواجهة" في ساحة التدافع مع الفاعلين
الأساسيين.

في مجال الاستراتيجية لا بد من المواجهة. والمواجهة لا
قيمة لها إلا إذا كانت مع الفاعلين الأساسيين.

في أي مواجهة استراتيجية يحتاج الفاعل إلى
الرساميل الضرورية للمواجهة.

الرساميل الضرورية للمواجهة هي: الرأسمال الاجتماعي
والرأسمال المعرفي والرأسمال الاقتصادي والرأسمال الرمزي،
بالإضافة إلى الرأسمال النوعي الخاص بمحلل المواجهة.

أفضل استراتيجية هي تلك التي تتمكنك من
تحقيق أهدافك بدون مواجهة.

يبدو أن أسلوب القيادة الذي يعتمد على استراتيجية المواجهة غير المباشرة قد أصبح اليوم أكثر الأساليب استخداماً؛ فخطط الحروب السياسية والاقتصادية والعسكرية والفكرية اليوم أصبحت تنفذ من خلال وكلاء أو عملاء أو أغبياء.

كل ما تحتاج إليه لتحقيق أهدافك من غير مواجهة مباشرة هو
إعداد على مستوى عالي من الصبر، وتخطيط على مستوى عالي
من الذكاء، وخصم على مستوى عالي من الغباء.

أركان الحقل الاستراتيجي ثلاثة: حدود الحقل
وقواعد اللعب، ومكان وزمان المواجهة، والغير
الذي يمثل الطرف الآخر في المواجهة.

قواعد اللعب هي قواعد يضعها الفاعلون للحقل
الاستراتيجي لمراقبة الفعل، وقياس الأداء،
والتعايش في إطار حدود داخلية.

قواعد اللعب لا هي مفروضة ولا هي مشتركة
بل هي مجال تدافع مستمر.

الغير هو العامل الأساسي في المواجهة، وقد يكون
خصما أو عدوا أو منافسا أو شريكا.

من الذكاء الاستراتيجي أن تختار ساحتك،
وتمتلكها، وتجرب منافسك إليها، لكي تضمن أن
يكون الامتياز التنافسي بجانبك.

أهم ما في الاستراتيجية هو اختيار إنجاز الأعمال
بشكل مختلف عن المنافسين.

الصمت سلاح أساسي في كل خطة استراتيجية.

أحيانا نحتاج إلى استراتيجيتين: استراتيجية
معلنة، واستراتيجية خفية.

أحياناً نحتاج أن تعلن الدبلوماسية وتمارس
الحرب؛ أن تعلن الحوار وتمارس الصراع.

في مجال المواجهة الاستراتيجية توجد أسلحة كثيرة لكن
أكثرها فعالية ثلاثة: حسن الإعداد والصبر والزمن.

ثامنا

استراتيجيات مجالية

استراتيجية المعرفة

تحتاج إلى قاعدة بيانات، ومكتبة، ومركز للبحث
العلمي، ونظام لليقظة الاستراتيجية.

استراتيجية إدارة المعرفة

تحتاج إلى نظام لتحصيل المعرفة، ومعالجتها، وتوزيعها،
وحمايتها، وإلى تكامل العوامل الأربعة.

استراتيجية البحث العلمي

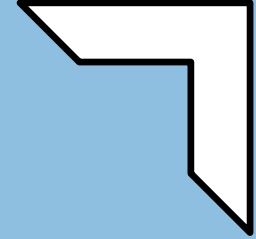
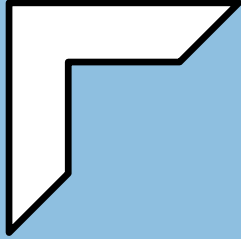
تحتاج إلى نظام لربط بحوثك بتحسين أداء منظمتك
وبعملية صناعة قراراتك، وإلى اعتماد التنظيم الشبكي.

استراتيجية الفكر

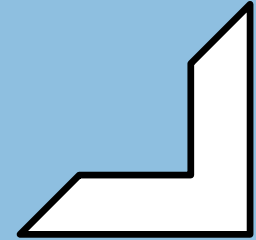
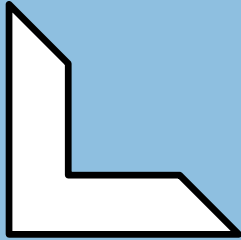
تحتاج إلى الجمع بين القوة النقدية المتشائمة، والقوة
الاقتراحية المتفائلة؛ فتشأوم العقل ضرورة نظرية،
وتفاؤل الإرادة ضرورة عملية.

استراتيجية الأعمال

ضع بيضك كله في سلة واحدة واحرسها.



استراتيجية الاستثمار
لا تضع بيضك كله في سلة واحدة.



استراتيجية الصناعة

أفضل استراتيجية للتصنيع هي استراتيجية التصنيع العسكري، مع إيجاد جسور ذكية لتحويل الصناعات العسكرية إلى صناعات مدنية.

استراتيجية العمل الخيري

استراتيجيات العمل الخيري الفعالة تقوم على العطاء
الذي يدعم الاستقلالية، لا العطاء الذي يدعم التبعية.

استراتيجية العمل الخيري

تحتاج إلى الإطار المؤسسي، والفريق الاستشاري، وإعداد الدراسات، وإلى الاستثمار في المشاريع الخيرية التي تلي حاجات حقيقية، وتعود بالنفع الأكبر على المجتمع والأمة والانسانية.

استراتيجية العمل السياسي

اجعل المواجهة مع الفاعلين الأساسيين. وعندما تكون اللعبة أكبر منك تحول من الزمن السياسي إلى الزمن التاريخي.

استراتيجية الحوار

تذكر فقط أن الحوار مجرد آلية من آليات إدارة الصراع،
وليس بديلا عن الصراع بالضرورة.

استراتيجية الإعلام

المواجهة نصفها معركة ونصفها إعلام. وإذا كنت لا
تملك قوة إعلامية واجه الحرب الإعلامية النازلة من
أعلى، باستراتيجيات ذكية صاعدة من أسفل.

استراتيجيات الاستعمار الثقافي

يوجد نموذجان للاستعمار الثقافي: الأول تدمير ثقافة المغلوب؛ بربطه بحاضر الغالب ومستقبله، وقطعه عن ماضيه. والثاني الاستخدام الماكر لثقافة المغلوب؛ بربطه بماضيه، وقطعه عن حاضره ومستقبله. في الحالة الأولى يصبح المغلوب رهينة لأوهام اللحاق بركب الغالب، وفي الحالة الثانية يصبح رهينة لأوهامه الشخصية.

استراتيجيات الاستثمار عند الآباء والأمهات

الآباء والأمهات في استثماراتهم ثلاث فئات: فئة أولى تنتمي إلى الماضي تستثمر في إنجاب المزيد من الأطفال لتحقيق الأمن لنفسها، وفئة ثانية تنتمي إلى الحاضر تستثمر في المدرسة والوظيفة لتحقيق الأمن لأبنائها، وفئة ثالثة تنتمي إلى المستقبل تستثمر في التعلم ومنظمات الأعمال لتحقيق الحرية لأبنائها.

نبذة عن المؤلف الدكتور إدريس أوهلال



- استشاري وخبير دولي في الاستراتيجية والجودة والأداء العالي وباحث في تحليل النظم.
- مؤسس ومدير مجموعة الأكاديميات الدولية المتخصصة في البحث والتدريب والاستشارة.
- مؤسس ومدير المكتب الدولي لاستشارات تحسين الأداء.
- ترجم إلى اللغة العربية منهجية DCA الرائدة في التخطيط الاستراتيجي ودرب على استخدامها عشرات الآلاف عبر العالم العربي.
- صمم منهجية متكاملة في استراتيجيات الأعمال 7SD.
- صمم منهجية أصيلة ومتكاملة في التخطيط الاستراتيجي المتوازن BSP.
- شارك في مشروع "المغرب في أفق 2025" الذي أشرفت عليه مؤسسة فريديريك إيبيرت الألمانية.
- قدم استشارات لعشرات الدوائر الحكومية والشركات الخاصة بأغلب الدول العربية في مجالات الإدارة الاستراتيجية وإدارة الجودة وتحسين الأداء القيادي والمؤسسي.